

# Teoría de las Instituciones

## Presentación del curso

Leandro Zipitría

Departamento de Economía  
Facultad de Ciencias Sociales - UdelaR

Maestría en Economía Internacional

Presentación

Instituciones

North: desarrollo

Williamson: intercambio

# Objetivos del curso

- ▶ Presentar el efecto de las instituciones sobre la economía
- ▶ Fundamento: ECT de Oliver Williamson
- ▶ Primera parte: instituciones y diseño de políticas públicas
- ▶ Segunda parte: evidencia micro y macroeconómica del impacto de las instituciones

Presentación

Instituciones

North: desarrollo

Williamson: intercambio

# Primera parte

- ▶ Efecto de las instituciones sobre la economía
- ▶ Fundamento ECT de Oliver Williamson
  - ▶ Instituciones, ECT
  - ▶ Diseño de políticas públicas
  - ▶ Regulación del sector financiero
  - ▶ Empleo
  - ▶ Bancarrota y SBC
- ▶ Aplicaciones: diseño de políticas públicas en Uruguay

# Segunda parte

## 1. Evidencia micro

- ▶ Tamaño vertical de las empresas
- ▶ “Tamaño” de gobiernos: contratos de servicios públicos, concesión de infraestructura

## 2. Evidencia macro

- ▶ Instituciones económicas y desarrollo
- ▶ Normas legales y desarrollo

# Primera parte

- ▶ Análisis institucional aplicado a Uruguay
- ▶ Diseño de instituciones y políticas públicas
- ▶ Claves institucionales en el país

## Segunda parte (I)

- ▶ Limites de empresas
  - ▶ Laffontaine y Slade (JEL)
  - ▶ Bresnahan y Levin (NBER)
  - ▶ Acemoglu, Johnson y Mitton (Journal of Finance)
- ▶ Limites de gobiernos
  - ▶ Guash, Laffont y Straub (Journal of Applied Econometrics)
  - ▶ Levin y Tadelis (JIE)
  - ▶ Tadelis (IJIO)

## Segunda parte (II)

- ▶ Desarrollo
  - ▶ Acemoglu, Johnson y Robinson (HDE)
  - ▶ Beck y Levine
  - ▶ Glaeser et al
- ▶ Interrelación económica - política
  - ▶ Acemoglu y Robinson (JEP)
- ▶ Cultura
  - ▶ Alesina y Giuliano (NBER)

Presentación  
Instituciones

North: desarrollo  
Williamson: intercambio

- ▶ **North:**
  - ▶ Importancia de las instituciones en el desarrollo (macro)
- ▶ **Williamson:**
  - ▶ Importancia de las instituciones para transacciones (micro)

Presentación  
Instituciones

North: desarrollo  
Williamson: intercambio

## Definiciones: North

- ▶ **Costos de transacción:** costos de especificar lo que se intercambia + hacer cumplir estos acuerdos (1994, pág. 361)
- ▶ North (1981, pág. 3): el objetivo de la historia económica es explicar la estructura y el desempeño de las economías a través del tiempo
  - ▶ Estructura: es el determinante básico del desempeño económico
  - ▶ Incluye: instituciones políticas y económicas, la tecnología, la demografía y la ideología de una sociedad

## Definiciones: North (cont.)

- ▶ **Instituciones** (North, 1990, pág. 3):
  - ▶ son las reglas de juego de una sociedad
  - ▶ son las restricciones diseñadas por los seres humanos que estructuran la interacción política, económica y social
  - ▶ limitan el conjunto de elecciones de los individuos (pág. 4)
  - ▶ determinan la estructura de incentivos en el intercambio humano, sea político, social o económico

## Definiciones: North (cont.)

- ▶ **Instituciones:** formales, informales y su cumplimiento (enforcement) (1994, pág. 360)
  - ▶ Formales: a) Normas jurídicas, b) contratos, c) reglas económicas
  - ▶ Informales: a) normas de comportamiento, b) convenciones, c) códigos de conducta
  - ▶ Cumplimiento de las normas
- ▶ **Instituciones  $\neq$  organizaciones**
  - ▶ Instituciones = reglas de juego
  - ▶ Organizaciones = jugadores (grupos de individuos unidos por un propósito común para alcanzar objetivos)

## North: desarrollo

- ▶ Instituciones: afectan el desempeño de la economía (costos de producción e intercambio, 1990, pág. 5)
- ▶ **Características** de las instituciones:
  - ▶ Evolucionan
  - ▶ **No** son necesariamente eficientes (no garantizan el desarrollo económico)
- ▶ El entorno en el que interactúan los individuos es necesariamente **incierto**
- ▶ La **realidad** de un sistema político económico no es posible de conocer
- ▶ Los seres humanos construyen **creencias** sobre esa realidad

## North: creencias

- ▶ Las **creencias** son modelos sobre (2005, pág. 2):
  - ▶ la forma en la que los sistemas funcionan (positivo)
  - ▶ la forma en la que los sistemas *deberían* funcionar (normativo)
- ▶ Son teorías sobre las consecuencias de sus acciones
- ▶ Mezcla de base “racional” (no definido) y “no racional” (superstición, religión, mitos, prejuicios) (2005, pág. 83)
- ▶ Pueden ser mantenidas por el conjunto de la sociedad (consenso), o pueden coexistir en disputa
- ▶ Cambios institucionales dependen de la comprensión de la realidad (creencias)

**Creencias son la base de la construcción y evolución de las instituciones**

## North: creencias e instituciones

- ▶ Creencias expresan la representación interna del entorno humano
  - ▶ Creencias: mezcla de herencia cultural, problemas “locales” que deben resolver, aprendizaje no local
  - ▶ Las instituciones son la estructura que los humanos imponen sobre el entorno para alcanzar un determinado resultado
- ⇒ Creencias son la representación interna e instituciones manifestación externa de esa representación (2005, pág. 49)
- ▶ (Interesante discusión de la URSS en el capítulo 11, North 2005)

Presentación  
Instituciones

North: desarrollo  
Williamson: intercambio

- ▶ Modifica los supuestos de la teoría microeconómica

	<b>TM</b>	<b>TCT</b>
Unidad de análisis	agente	transacción
Racionalidad agentes	perfecta	limitada
⇒ Contratos	completos	incompletos
Agentes	egoistas	oportunistas
Relevancia contrato	ex ante	ex post

## Definition

**Costos de transacción.**- Son los costos *ex ante* de diseñar, negociar y resguardar los acuerdos contractuales; y *ex post* asociados al desajuste y la adaptación que surgen cuando la ejecución del contrato sufre desvíos producto de errores, omisiones o imprevistos

- ▶ **Atributos** de las transacciones:
  - ▶ frecuencia
  - ▶ incertidumbre
  - ▶ especificidad de activos

# Formas organizacionales

- ▶ Mercados y empresas difieren en su capacidad de resguardar las transacciones

---

	<b>Empresas</b>	<b>Híbrido</b>	<b>Mercados</b>
Adaptación	Cooperativa	Mix	Autónoma
Incentivos	Débiles	Mix	Fuertes
Ley contractual	Jerarquía	Mix?	Juzgados

---

# Minimizar costos de transacción

## Alineamiento discriminatorio:

asignar transacciones (que difieren en sus atributos) a formas organizacionales (que difieren en sus costos y competencias) de forma de minimizar costos de transacción

- ▶ Cada forma organizacional tiene costos y beneficios
- ▶ Regla: a medida que la especificidad de activos aumenta  $\Rightarrow$  los costos de transacción se minimizan si se internalizan los procesos en la empresa

# Bibliografía

- ▶ North, Douglass (1981): Structure and Change in Economic History
- ▶ North, Douglass (1990): Institutions, Institutional Change and Economic Performance
- ▶ North, Douglass (1994): Economic Performance Through Time (AER)
- ▶ North, Douglass (2005): Understanding the Process of Economic Change
- ▶ Williamson, Oliver (2000): New Institutional Economics: Tacking Stock, Looking Ahead