

# GLOBALIZACIÓN PRODUCTIVA Y DESARROLLO ECONÓMICO

Programa del curso 2022

Docente responsable: Gustavo Bittencourt

6 Créditos (30 horas)

Versión 15 Setiembre 2022

## Objetivos

Dotar al estudiante de capacidad analítica e información acerca de la creciente presencia de Empresas Transnacionales (ET) en la producción y el comercio mundiales y sus efectos, un rasgo principal del proceso de globalización de la economía mundial. Para ello, se caracteriza a las ET y se plantean los hechos estilizados de la transnacionalización a escala mundial desde la segunda mitad del siglo XX. Se exponen diferentes perspectivas teóricas que explican el fenómeno: por qué las empresas se expanden mediante la realización de Inversión Extranjera Directa (IED) como una estrategia predominante en la fase actual del capitalismo mundial. Se resumen algunos de los principales efectos de la presencia de ET y de IED sobre el desarrollo económico, lo que da lugar a discutir enfoques sobre las políticas aplicables para maximizar los potenciales impactos positivos y minimizar los costos de esa presencia sobre el desarrollo económico. Por último, se revisan estudios sobre presencia de las ET, sus efectos y políticas, referidos a América Latina y a Uruguay.

## Metodología docente y evaluación del curso

El curso funcionará en su mayor parte con orientación de lecturas por parte de los docentes, a través de reuniones periódicas y videos en EVA, a partir de las cuales se intentará la participación estudiantil con dudas o discusión de las lecturas, en reuniones en régimen de seminario.

La participación de los estudiantes se calificará y se ponderará con el 20% del total del puntaje del curso, sin un mínimo obligatorio. El examen final se ponderará con el 80% del puntaje total del curso. Por lo tanto la calificación final del curso se calcula: calificación de participación\*0.20+ calificación de examen\*0.80.

## Contenido

### A. CONCEPTOS Y TENDENCIAS: EMPRESAS TRANSNACIONALES, INVERSIÓN EXTRANJERA Y PROCESO DE TRANSNACIONALIZACIÓN

1. Concepto de Empresa Transnacional. La estrategia global en su espacio integrado. Las formas de expansión y La hipótesis de Fase Transnacional. Dunning y Lundan, 2008, P. 3-10; Markusen (2003), Cap 1, Pags. 3-4. Complementaria: Trajtenberg y Vigorito (1982)
2. Ritmo y grado de desarrollo del proceso de transnacionalización 1970-2020. Markusen (2003), Cap 1. Dunning y Lundan, 2008, P.17-34, 48-62. Bittencourt (2020, Páginas 28-42). Bittencourt y Sanz (2022). Complementaria: World Investment Report UNCTAD años anteriores, en especial Annex FDI Tables
3. “Desglobalización” y Transnacionalización luego de la crisis financiera 2009 y la pandemia COVID 2019. Rodrik (2020). UNCTAD WIR (2022) Resumen Ejecutivo.

### B. TEORÍAS DE LA TRANSNACIONALIZACIÓN

1. Transnacionalización y estructuras de mercado. Vernon, Raymond (1979); Hymer, S. y Rowthorn, (1970); Knickerbocker. F. (1973), 4 -35, 53-59, 77, 85 - 89, 99 y 192 a196;
2. Transnacionalización y teoría de la empresa (internalización). Buckley y Casson (2009), pags. 1-6, COMPLEMENTARIA: Buckley y Casson (2009), resto del artículo; Buckley (2009)
3. Enfoque ecléctico de la producción internacional. Dunning y Lundan, 2008, 93-123
4. Transnacionalización y comercio internacional: tipos de IED o formas de transnacionalización. Kojima (1978), capítulo 5 y 6, páginas 103 a 131; Markusen

- (2003), Capítulo 7 p. 127-133,149-150 (ver en Bittencourt, 2020; p. 23-28);  
COMPLEMENTARIA: Markusen (2003), Capítulo 7 resto; Helpman, Melitz y Yeaple (2004)
5. ET y Cadenas Internacionales de Valor. Gereffi y Sturgeon (2005) p. 78-88; Baldwin & Okubo (2014) p. 3-6, 21-23. COMPLEMENTARIA: Antràs, Garicano y Rossi-Hansberg (2006); Antràs y Staiger (2008); Antràs, Fort and Tintelnot (2017); Antràs and Chor. (2013); Antràs & Yeaple, 2014;

### **C. TÓPICOS SOBRE EFECTOS DE LAS ET EN EL DESARROLLO ECONOMICO. PRESENCIA DE ET Y EFECTOS EN AMÉRICA LATINA**

1. Introducción. Efectos y visiones teóricas sobre efectos de a transnacionalización en el desarrollo económico. Jenkins, R (1987), Cap. 2, 17-37.
2. IED y crecimiento económico de largo plazo. Agosin y Machado (2005); Borenztein, De Gregorio y Lee (1995). Complementarios: Carkovic y Levine (2002), Choe (2003), Chowdhury y Mavrotas (2006); De Mello (1999), Zhan (2001)
3. IED y derrames. Moran, Graham y Blomstrom 2005, Cap1 Complementarios: Blomstrom y Kokko (1996), Javorcik y Spatareanu (2005), Lipsey y Sjöholm (2005), Aitken, B., Hanson, G. y Harrison, A. (1997), Barrios, S., Görg, H. y Strobl, E. (2005); Laplane, 2006 (p3 a 11); Volpe (2019 b)
4. IED, crecimiento de largo plazo y acumulación endógena en el mundo y en América Latina. Bittencourt (2022). Bittencourt, Reig y Rodriguez (2020); Complementaria: Chudnovsky y López (2006);
5. Tópicos en América Latina y Uruguay: industria automotriz, minería, IED China. Ortiz (2022); Chudnovsky, D. y López, A. (2004); Laplane, 2006; Bittencourt y Domingo 2004; Bittencourt, G., Domingo, R. y Reig, N. (2006)
6. IED en Uruguay y su efecto sobre crecimiento de largo plazo. Bittencourt, Reig y Rodriguez (2019), Bittencourt (2022b)

### **D. TRANSNACIONALIZACIÓN Y POLÍTICAS HACIA LA IED COMO POLÍTICA DE DESARROLLO PRODUCTIVO**

1. Introducción: Gobiernos y corporaciones transnacionales: competencia por la IED y negociación. Oman, Charles (1999), 15-28, 77-80 y 91-107, Dunning y Lundan (2008) (665-690); Dunning y Narula (2009)
2. Regulación e incentivos a las actividades de las ET: los instrumentos de política y su evolución en el mundo y en América Latina. Bittencourt (2020, Capítulos 2 y 3); UNCTAD 2020, 2022. COMPLEMENTARIA: UNCTAD, 2012 y 2015. BID (2014: 273-278, 286-290, 295-299, 304-315, 319-321).
3. Acuerdos internacionales y tratamiento de las ET: multilaterales (OMC y de inversiones); Bilaterales o Regionales de libre comercio; de Protección de inversiones y de doble tributación. UNCTAD (2019), Panorama general, sección sobre políticas.

### **REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS**

- Agosin, M. y Machado, R. (2005): Foreign investment in developing countries: Does it crowd in domestic investment? *Oxford Development Studies*, 33(2), pp. 149-162.
- Aitken, B., Hanson, G. y Harrison, A. (1997): Spillovers, Foreign Direct Investment and Export Behavior, *Journal of International Economics*, Vol. 43, pp. 103-132.
- Antràs, Pol (2004): *Advanced Topics in International Trade: Firms and International Trade*, Lecture Notes, Harvard University, Department of Economics, Spring 2004
- Antràs, P; Garicano, L; Rossi-Hansberg, S (2006): Offshoring in a knowledge economy, *The Quarterly Journal of Economics*, February 2006

- Antràs, Pol; Teresa C. Fort, and Felix Tintelnot (2017). The Margins of Global Sourcing: Theory and Evidence from US Firms. *American Economic Review* 2017, 107(9): 2514–2564
- Antràs, Pol, and Davin Chor. (2013). “Organizing the Global Value Chain.” *Econometrica* 81 (6): 2127–2204.
- Antràs P. y S. Yeaple, 2014. “Multinational Firms and the Structure of International Trade”. *Handbook of International Economics*, Elsevier.
- Antràs, P. y R. Staiger, 2008. "Offshoring and the Role of Trade Agreements," CEPR Discussion Papers 6966, C.E.P.R. Discussion Papers. Barrios, S., Görg, H. y Strobl, E. (2005): Foreign direct investment, competition and industrial development in the host country, *European Economic Review*, 49(7), pp. 1761-1784.
- BID (2014): ¿Cómo repensar el desarrollo productivo?: políticas e instituciones sólidas para la transformación económica / editado por Gustavo Crespi, Eduardo Fernández-Arias, Ernesto Stein Copyright © 2014 Banco Interamericano de Desarrollo.
- Bittencourt, G. (2003): Inversión extranjera y restricción externa en el MERCOSUR: conclusiones preliminares y temas de investigación, revista *Nova Economía* vol. 13, N° 1, Universidade Federal de Minas Gerais, Minas Gerais.
- (coord.) (2012), *El Impacto de China en América Latina: comercio e inversiones*, Serie Red Mercosur N°20, Montevideo, ISBN 978 9974 7992 9 5, 319 pp <http://www.redsudamericana.org/sites/default/files/doc/El%20impacto%20de%20China%20en%20America%20Latina.pdf>
- (2020): La transnacionalización en el mundo y las políticas hacia la IED en América Latina 1985-2015. Tesis Doctorado en Economía- FCS -UDELAR
- (2022): Notas sobre IED, acumulación endógena y crecimiento económico de largo plazo 1990-2020. Material docente Maestría en Economía, Decon-FCS 2022
- Bittencourt, G., Carracelas, G., Doneschi, A. y Reig, N. (2009): “Tendencias recientes de la inversión extranjera directa en Uruguay”, DT N° 27/09, dECON, FCS, UdelAR.
- Bittencourt, G., Domingo, R. y Reig, N. (2006): “Regional integration and foreign direct investment: the potential impact of the FTAA and EU-MERCOSUR agreement on FDI flows into MERCOSUR countries: winners and losers”, Working paper N° 03-06, Red MERCOSUR.
- Bittencourt, G. y Domingo, R. (2006): “Efectos de los derrames de las empresas transnacionales en la industria manufacturera uruguaya (1990-2000)”, en Laplane, M. (coord.) (2006): *El desarrollo industrial del MERCOSUR: ¿qué impacto han tenido las empresas extranjeras?*, Siglo XXI Editora, Red MERCOSUR, Buenos Aires.
- Bittencourt, G. y Domingo, R. (2004): Determinantes de la IED y el efecto del MERCOSUR, *El Trimestre Económico*, vol. LXXI, num. 281, pp. 73-128, México.
- Borenztein, G., De Gregorio, N. y Lee, T. (1995): “How does Foreign Direct Investment Affect Economic Growth?”, Working Paper N° 5057, NBER, Cambridge
- Bucley, Peter y Casson, Mark (1976): *The Future of the Multinational Enterprise*, The MacMillan Press, London, capítulo 2.
- Buckley, P. and Mark C Casson (2009). The internalisation theory of the multinational enterprise: A review of the progress of a research agenda after 30 years, *Journal of International Business Studies*, 1–18
- Buckley, Peter (2009). Internalisation thinking: From the multinational enterprise to the global factory. *International Business Review* 18 (2009) 224–235
- Blömstrom, M. y Kokko A. (1996): Multinational Corporations and Spillovers, Working Paper Series in Economics and Finance N° 99, Stockholm School of Economics
- Carkovic, M. y Levine, R. (2002): “Does Foreign Direct Investment Accelerate Economic Growth?”, mimeo, University of Minnesota.
- CEPAL (2015): La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe
- Cimoli, M. y Porcile, G. (2011), “Technology, structural change and BOP constrained growth: A structuralist toolbox”, Online at <http://mpr.a.ub.uni-muenchen.de/33800/>, MPRA Paper No. 33800, posted 29. September 2011

- Cimoli, M. y Porcile, G (2015), "Cambio estructural y crecimiento", Serie Desarrollo Productivo n° 197, CEPAL
- Choe, J. (2003): "Do Foreign Direct Investment and Gross Domestic Investment Promote Economic Growth?", *Review of Development Economics*, 7(1), pp 44-57
- Chowdhury, A. y Mavrotas, G. (2006): FDI and growth: What causes what?, *World Economy*, 29(1), pp. 9-19
- Chudnovsky, D. y López, A. (2006): Inversión Extranjera Directa y Desarrollo: La Experiencia del MERCOSUR. *15 Años de MERCOSUR: Comercio, Macroeconomía e Inversiones Extranjeras*, Red MERCOSUR, Uruguay
- Chudnovsky y López (2004): Las políticas de promoción de inversiones extranjeras en el MERCOSUR, capítulo 14, en Chudnovsky & Fanelli (coord.): "**El desafío de integrarse para crecer. Balance y Perspectiva del MERCOSUR en su primera década**". Serie Red MERCOSUR, Editorial Siglo XXI. Buenos Aires, Argentina.
- De Mello, L. (1999): "Foreign Direct Investment-led Growth: Evidence from Time Series and Panel Data", *Oxford Economic Papers*, 51 (1999), pp 133-151.
- Dunning, J. y Lundan, S. (2008): *Multinational Enterprises and the Global Economy*, Addison Wesley, Londres
- Dunning, J. y Narula, R. (2009): Multinational enterprise, development and globalization: some clarifications and a research agenda, Working Paper Series N° 2009-023, United Nations University (UNU)-MERIT
- Gereffi, G., Humphrey, J. y Sturgeon, T. (2005): "The governance of global value chains", *Review of International Political Economy*, vol. 12, N° 1, pp 78-104.
- Hansen, H. y Rand, J. (2006): On the causal links between FDI and growth in developing countries, *World Economy*, 29(1), pp. 21-41.
- Helpman, Elhanan, Marc J. Melitz, and Stephen R. Yeaple (2004) Export Versus FDI with Heterogeneous Firms, *THE AMERICAN ECONOMIC REVIEW* MARCH 2004 VOL. 94 NO. 1
- Hymer, Stephen H. y Rowthorn, Robert (1970): Multinational Corporations and International Oligopoly, en Kindleberger, ed. *The International Corporation*, MIT Press, Cambridge, Mass.
- Javorcik, Beata and Mariana Spatareanu (2005): Disentangling FDI Spillover Effects: What Do Firm Perceptions Tell Us?, cap 3 en *Does Foreign Direct Investment Promote Development?* edited by Theodore H. Moran, Edward M. Graham and Magnus Blomström, Institute for International Economics, May 2005
- Jenkins, Rhys: *Transnational Corporations and Uneven Development*, Methuen, London, 1987 (Cap. 2, 4 y 5, pp. 17-38, 63-122)
- Knickerbocker, Frederick T. (1973): *Oligopolistic Reaction and Multinational Enterprise*, Harvard University, Boston.
- Kojima, Kiyoshi (1978): *Direct Foreign Investment*, Croom Helm Ltd., London, capítulos 5 y 6.
- Laplane, M. (coord.) (2006): *El desarrollo industrial del MERCOSUR: ¿qué impacto han tenido las empresas extranjeras?*, Siglo XXI, Editora Iberoamericana, Red MERCOSUR, Buenos Aires.
- Lichtensztein, S., Trajtenberg R. y Domingo, R. (1993): Políticas reguladoras del capital extranjero en América Latina, DT N° 3/93, DE, FCS, UdelaR.
- Lipse, Robert and Fredrik Sjöholm (2005): The Impact of Inward FDI on Host Countries: Why Such Different Answers?, Cap 2 en *Does Foreign Direct Investment Promote Development?* edited by Theodore H. Moran, Edward M. Graham and Magnus Blomström, Institute for International Economics, May 2005
- Markusen, J. (2003): *Multinational firms and the theory of international trade*, The MIT Press; Cambridge, Massachusetts
- Moran, Theodore, Edward Graham and Magnus Blomström, (2005): Introduction and Overview, Cap. 1 en *Does Foreign Direct Investment Promote Development?* edited by Theodore H. Moran , Edward M. Graham and Magnus Blomström, Institute for International Economics, May 2005

- Oman, Charles (1999): *Policy Competition for Foreign Direct Investment. A Study of Competition among Governments to Attract FDI*, Development Centre Studies, OCDE, capítulos 1, 2 y 3
- Ortiz, S. (coord.) (2022): *Inversión extranjera directa y desarrollo económico en América Latina: una lectura crítica*, Facultad de Economía, UNAM, México ISBN: 978-607-30-6036-3
- Rodrik, D. (2006), *Industrial development: stylized facts and policies*, Harvard University, John F. Kennedy School of Government, draft
- Rodrik, D. (2013), *The Past, Present, and Future of Economic Growth*, Working paper 1, Global Citizen Foundation
- Trajtenberg, Raúl (1999b): *El concepto de empresa transnacional*, Documento de Trabajo /99, Departamento de Economía, FCS.
- Trajtenberg, Raúl y Vigorito, Raúl (1982): *Economía y política en la fase transnacional*, Comercio Exterior, vol. 32, núm. 7, México, pp. 712-726.
- Vernon, Raymond (1966): *La inversión y el comercio internacional en el ciclo de los productos*, en *Economía Internacional*, Vol.1, selección Renné Villarreal, Fondo de Cultura Económica, México, 1979.
- Vernon, Raymond (1979): "The product cycle hypothesis in a new international environment"
- Volpe Martincus, Christian (forthcoming) *Foreign Direct Investment Linkages and Domestic Firms' Performance- BID*
- Volpe, Christian y Monika Sztajerowska (2019). **CÓMO ARMAR EL ROMPECABEZAS DE LA PROMOCIÓN DE INVERSIONES. UN MAPEO DE LAS AGENCIAS DE PROMOCIÓN DE INVERSIONES EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE Y EN LOS PAÍSES DE LA OCDE. OCDE-BID**
- UNCTAD: **World Investment Report**, varios años, UNCTAD, Ginebra.
- Zhan, K. (2001): "Does Foreign Direct Investment Promote Economic Growth? Evidence from East Asia and Latin America", *Contemporary Economic Policy*, vol. 19, N° 2, pp 175-185